

LAVORA IN CAPPELLO GROUP SPA

Il presente corso è orientato formare professionisti della vendita per le core activities di Cappello Group S.p.A.

Il Gruppo opera da oltre 55 anni nel settore dei profili in alluminio per serramenti, della zincatura a caldo, del trattamento superficiale dei metalli, ferrosi e non ferrosi, e della green energy, con la produzione di moduli fotovoltaici e la progettazione ed installazione degli impianti.

Le tecniche di vendita ed una efficiente rete commerciale sono considerate da Cappello Group s.p.a. un fattore determinante per l'ampliamento e la fidelizzazione del mercato.



Chi siamo cercando

Siamo alla ricerca di giovani e talentuosi sales account di età compresa fra 24 e 35 anni ambosessi, la cui esperienza nei settori oggetto delle attività di Cappello Group non è determinante. Pensiamo ad una rete di venditori moderna, entusiasta, capace di fornire risposte ai clienti e per farlo riteniamo che la strada migliore sia la "competenza".

Cosa offriamo

Cappello Group selezionerà a seguito dell'invio dei curriculum a job@cappellogroup.it una masterclass di candidati che sarà ospitata per un mese all'interno dei propri stabilimenti di Ragusa. Durante questo periodo i candidati saranno formati con un percorso teorico-pratico nei seguenti settori:

PROGRAMMA

- Tecniche di vendita e strategie commerciali;
- Conoscere le core activities di Cappello Group S.p.A.;
- L'alluminio e gli infissi;
- La protezione del ferro: la zincatura a caldo;
- La verniciatura industriale a polveri termoindurenti;
- Green energy: cenni generali sulla produzione di moduli fotovoltaici e sulla progettazione degli impianti;
- Studio dei criteri di trasmittanza e performance degli infissi a taglio termico;
- Software e strumenti di analisi.

AREA PRATICA

- Laboratorio di formazione pratica all'interno delle aree produttive.
- Laboratorio di formazione pratica con affiancamento alla rete commerciale.

**CERCHIAMO
GIOVANI TALENTI
PER AMPLIAMENTO
RETE VENDITA***

***CORSO DI 120 ORE FINALIZZATO ALL'ASSUNZIONE CON RIMBORSO SPESE A CARICO DI CAPPELLO GROUP S.P.A.**

Il corso avrà una durata complessiva di 120 ore (teorico-pratiche) e sarà erogato su 20 giorni lavorativi. I selezionati alla masterclass provenienti da fuori provincia di Ragusa saranno ospitati da Cappello Group S.p.A. dal lunedì al venerdì per tutta la durata del corso (vitto ed alloggio). Ad ogni partecipante selezionato sarà riconosciuto un rimborso spese onnicomprensivo.

Al termine del corso l'azienda selezionerà a suo insindacabile giudizio, le figure commerciali che saranno integrate all'interno dell'area vendita con regolare contratto di lavoro.

Cappello Group S.p.A. si riserva di valutare il numero dei candidati da integrare, sulla base dei risultati del corso.